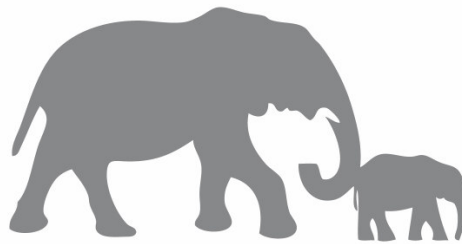


Richard H. Thaler
Cass R. Sunstein

La filosofia Nudge

L'empenta que
necessites per prendre
les millors decisions



Columna

LA FILOSOFIA NUDGE
Thaler & Sunstein
Columna

Columna

Cada dia prenem milers de decisions sobre diferents aspectes de les nostres vides: educació, salut, hipoteques...

Malauradament, però, no sempre prenem la decisió encertada. Segons els autors d'aquest llibre internacionalment aclamat i considerat pel Financial Times un dels millors llibres de finances, la raó és que som humans i que, com a tals, els nostres prejudicis ens poden fer cometre errors a l'hora de triar. Assessors de Barack Obama i prestigiosos professors universitaris, els autors ens demostren que si entenem com raona la gent, podrem dissenyar entorns d'elecció que ajudin les persones a triar allò que és millor per a ells, les famílies i la societat.

La filosofia Nudge és la petita empenya que necessitem per decidir millor i afrontar molts dels temes candents que ens sobrevenen dia a dia.

«La filosofia de l'empenya és eficaç en ensenyament i salut pública sense recórrer a la prohibició. Obama inspira la seva política en la filosofia nudge: ajudar l'individu [...]». Andy Robinson, La Vanguardia

Richard H. Thaler ostenta la càtedra Ralph i Dorothy Keller, és doctor amb honors en Ciències Econòmiques i del Comportament i director del Centre de Recerca de la Decisió de l'Escola Postgrau de Ciències Econòmiques de la Universitat de Chicago. També és investigador associat de l'Oficina

Nacional de Recerca Econòmica. **Cass R. Sunstein** ostenta la càtedra Felix Frankfurt, és doctor en Dret a l'Escola de Dret de Harvard i, actualment, cap de polítiques públiques i regulació de l'Administració de Barack Obama.

Col·lecció No ficció

Pàgines 320

ISBN : 978-84-664-1016-8

Per a més informació:

Anna Tomàs , responsable de Comunicació de Columna 93 505 71 11